



Lucian Gabriel Maxim

📍 **Acasă** : Brasov, România

✉ **E-mail:**

☎ **Telefon:**

EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

[01/06/2023 – În curs]

Director comercial - vanzari

SOFTONE OPEN ENTERPRISE SOLUTIONS SRL

Localitatea: Brasov | **Țara:** România

- Planificarea activitatilor departamentului comercial si de vanzari
- Stabilirea operatiunilor regionale
- Elaborarea politicilor si procedurilor organizationale privind vanzarile
- Stabilirea unui plan strategic pentru noi produse / servicii
- Instruirea echipei de vanzari privind relatiile cu clientii si modul de negociere
- Conceperea de strategii si tehnici noi pentru atingerea obiectivelor
- Cercetarea si identificarea oportunitatilor de vanzare
- Intalnirea in mod regulat cu toti clientii-cheie
- Aprobarea planurilor de vanzari si a bugetelor
- Reprezentarea companiei la targuri si alte evenimente

[04/2013 – 30/05/2023]

Specialist ERP

QBS RETAIL&LOGISTICS SRL

Localitatea: Brasov | **Țara:** România

- Consultant implementare sistem ERP si aplicatii specifice;
- Analiză specifice în vederea stabilirii nevoilor clientilor pentru aplicatiile livrate;
- Intocmirea documentatiilor de analiza, de proiectare si de utilizare a aplicatiilor;
- Managementul implementarii sistemului ERP si a aplicatiilor;
- Instruirea utilizatorilor in procesele de business;
- Dezvoltarea rapoartelor specifice de BI;
- Intretinerea relatiilor cu furnizorii si clientii;
- Elaborarea strategiilor comerciale pentru atingerea target-urilor stabilite;
- Alocarea de resurse conform bugetelor stabilite;
- Gestionarea potentialului tehnologic, financiar si uman al companiei;
- Stabilirea prioritatii executarii sarcinilor;
- Concluzii si propuneri pentru imbunatatirea activitatii;

[08/2009 – 03/2013]

Director comercial

CASTILLO SRL

Localitatea: Brasov | **Țara:** România

- Organizare si supervizarea departamentului Financiar;
- Gestionarea din punct de vedere financiar a relatiei cu parteneri ide afaceri;



- Eficientizarea costurilor pe fiecare centru de cost;
- Analiza financiara a clientilor si furnizorilor;

- Organizarea si supervizarea activitatii departamentului Comercial;
- Negocierea si incheierea contractelor cu partenerii de afaceri (inclusiv parteneri de servicii diverse);
- Organizarea si implementarea politicii de preturi;

- Achizitii de marfuri, negociere preturi de achizitie;

- Monitorizarea si supervizarea activitatii de vanzare in magazine, identificarea solutiilor pentru cresterea vanzarilor;
- Analize specifice (Business Intelligence-Oracle);
- Membru activ al echipei de conducere a retelei de supermarket-uri;
- Membru al echipei de dezvoltare pe piata locala a retelei de magazine;
- Membru al echipei de re-branding si layout magazine;

- Training pentru angajatii firmei;
- Intocmire fise de post;
- Stabilirea procedurilor interne de lucru (regulament intern);

[08/2004 – 08/2009]

Economist/economistă

CASTILLO SRL

Localitatea: Brasov | **Țara:** România

- Monitorizarea si supervizarea activitatii din cadrul Biroului Central - Comercial
- Asigurarea implementarii politicii comerciale;
- Gestionarea activitatii de baza a departamentului Financiar, intretinere relatii cu partenerii de afaceri;
- Intocmire registre specifice activitatii (Registrul de casa, Registrul de banca);
- Intocmire rapoarte de analiza manageriala;
- Supervizarea activitatii de productie (preparate carne) si intocmirea documentelor specifice activitatii de productie;

EDUCAȚIE ȘI FORMARE PROFESIONALĂ

[2020 – În curs]

Doctorat - Finante

Scoala Doctorala Interdisciplinara Universitatea "Transilvania" - Brasov

[2019]

Atestat - Expert achizitii publice

Centrul de Formare APSAP

[2019 – 2021]

Master - Managementul resurselor organizatiei

Universitatea Nationala de Aparare "Carol I" - DRESMARA

[2017 – 2019]

Master - Managementul afacerilor (MBA)



Facultatea de Stiinte Economice si Managementul Afacerilor - Universitatea "Transilvania" - Brasov

Țara: România |

[2006 – 2009] **Licenta - Contabilitate si informatica de gestiune**

Facultatea de Stiinte Economice - Universitatea "Spiru Haret" - Bucuresti

Țara: România |

[2006] **Atestat - Inspector resurse umane**

I.C.S. - Brasov - Acreditat CNFPA

[2005] **Atestat - Tehnician in activitati financiare si comerciale**

I.C.S. - Brasov - Acreditat CNFPA

[2004] **Atestat profesional Informatica**

Liceul Teoretic "Nicolae Titulescu" - Brasov

[2000 – 2004] **Bacalaureat - Matematica-informatica**

Liceul Teoretic "Nicolae Titulescu" - Brasov

Țara: România |

COMPETENȚE LINGVISTICE

Limbă(i) maternă(e): română

Altă limbă (Alte limbi):

engleză

COMPREHENSIUNE ORALĂ B2 CITIT B2 SCRIS B2

EXPRIMARE SCRISĂ B2 CONVERSAȚIE B2

germană

COMPREHENSIUNE ORALĂ A1 CITIT A1 SCRIS A1

EXPRIMARE SCRISĂ A1 CONVERSAȚIE A1

Niveluri: A1 și A2 Utilizator de bază B1 și B2 Utilizator independent C1 și C2 Utilizator experimentat

COMPETENȚE DIGITALE

Competențele mele digitale

Navigare Internet | Utilizare buna a programelor de comunicare(mail messenger skype)
| Zoom | Microsoft Word Microsoft Excel Power Point

PERMIS DE CONDUCERE

Motocicletă: A

Autoturism: B

COMPETENȚE ORGANIZATORICE

Competențe organizatorice

-Capacitate de coordonare si control, flexibilitate, rabdare, atenție la detaliu, abilitati manageriale și de negociere, disponibilitate pentru deplasari frecvente și program de



munca prelungit, abilitati reale de planificare, organizare și viteza de reactie, rezistent la stres;

COMPETENȚE DE COMUNICARE ȘI INTERPERSONALE

Competențe de comunicare și interpersonale

-Capacitate de relationare, analiza si sinteza, fire proactiva, optimist, sociabil si usor acceptat in colectivitati, hotarat, orientat spre nou si performanta;

COMPETENȚE DOBÂNDIȚE LA LOCUL DE MUNCĂ

Competențe dobândite la locul de muncă

-Nivel avansat de utilizare: Pachetul Microsoft Office, Internet, Windows, Saga Software, Spectrum, Freya, Qlikview, Soft One, diverse alte aplicatii IT;

-Cunostinte tehnice hardware solide dobandite in urma actiunii de vanzare echipamente IT destinate mai multor tipuri de activitati;

-Cunostinte solide in ceea ce priveste functionarea echipamentelor hardware,cunostinte rezultate din asigurarea mentenantei in magazine a POS-urilor, cantarelor, retea, camere supraveghere, imprimante, statii de lucru pentru desfasurarea in bune conditii a activitatii de vanzare;

-Cunostinte si abilitati temeinice de intelegere a procesului de functionare a activitatii societatilor comerciale din diferite domenii, abilitati dobandite in urma implementarii diferitelor soft-uri necesare gestionarii si functionarii in parametrii optimi a activitatii din cadrul mai multor societati comerciale.

PUBLICAȚII

[2023] [Maxim, L. G. \(2023\) - EBITDA, one of the most important indicators regarding the financial sustainability of retail companies, Economic convergence in European Union, Vol. 30, Pages 134-143.](#)

[2023] [Maxim, L. G. \(2023\) - The Influence of the Capital Structure on the Profitability: Evidence from the Romanian Retail Industry, Bulletin of the Transilvania University of Braşov Series V: Economic Sciences, Vol. 16\(65\) No. 1 - 2023, Pages 109-120](#)

[2023] [Maxim, L. G. \(2023\) - The impact of liquidity management on profitability: Empirical study on retail companies in Romania, Revista de studii financiare, Vol. 8, No. 14, May 2023, Pages 68-83.](#)

[2022] [Maxim, L. G. \(2022\) - Financial diagnosis methods. Bankruptcy risk assessment for retail companies in Braşov, Bulletin of the Transilvania University of Braşov, Series V: Economic Sciences, Vol. 15\(64\) No. 1 – 2022, Pages 51-62.](#)

[2021] [Maxim, L. G. \(2021\) - The importance of efficiency of the supply process for retail companies: case study, Journal of Management, Marketing and Logistics \(JMML\), Volume 8, Issue 4, Pages 197-202.](#)



- [2021] [Maxim, L. G. \(2021\) - The impact of capital intensity, indebtedness and the size of retail companies on profitability, International Journal of Multidisciplinary and Current Educational Research \(IJMCER\), Volume 3, Issue 6, Pages 107-114.](#)
- [2021] [Maxim, L. G. \(2021\) - Strategic Analysis Model. Porter's 5 Forces Model: Case Study, Turkuaz International Journal of SocioEconomic Strategic Studies, vol. 3, Issue 2, Pages 1-7.](#)
- [2021] [Maxim, L. G., Bărbuță-Mișu, N. \(2021\) - The impact of cash flows on the financial performance of Romanian retail companies, Annals of "Dunarea de Jos" University of Galati, Fascicle I. Economics and Applied Informatics, Years XXVII, no. 2, pp. 160-166.](#)
- [2020] [Maxim, L. G. \(2020\) - Blue ocean - necessary but not enough, publicat în volumul conferinței, Defense Resources Management in the 21st Century, vol. 15, pp. 183-187.](#)

CONFERINȚE ȘI SEMINARE

- [2023] **Conferinta Internationala „Istanbul Finance Congress”** Istanbul
- Participare la Conferinta Internationala „Istanbul Finance Congress”, SESSION 2.2, ROOM 2,
- 21 decembrie 2023 cu lucrarea Maxim, L. G. (2023) - **THE CLOSE CONNECTION BETWEEN LIQUIDITY AND PROFITABILITY: ANALYSIS OF THE RETAIL MARKET**
- Link:** <https://www.pressacademia.org/wp-content/uploads/2023/12/IFC.2023-Final.Program.pdf>
- [2023] **Conferinta Internationala "Economic Convergence in European Union" (ECEU)**
- Bucuresti
- Participare la Conferinta Internationala Economic Convergence in European Union (ECEU) – 20th edition, Bucuresti, 6-7 aprilie 2023 cu lucrarea Maxim, L. G. (2023) - **EBITDA, ONE OF THE MOST IMPORTANT INDICATORS REGARDING THE FINANCIAL SUSTAINABILITY OF RETAIL COMPANIES.**
- Link:** <https://economie.ase.ro/wp-content/uploads/2023/03/Program-ECEU-2023.pdf>
- [2021] **Conferinta Internationala „International Conference “Economic Scientific Research - Theoretical, Empirical and Practical Approaches” – ESPERA**
- Bucuresti
- Participare la Conferinta Internationala „International Conference “Economic Scientific Research - Theoretical, Empirical and Practical Approaches” – ESPERA The crisis after the crisis. When and how the New Normal will be”, SESSION 3, 09-10 decembrie 2021 cu lucrarea Maxim, L. G. (2021) - **Financial analysis for right decisions.**
- Link:** http://www.ince.ro/ESPERA/Agenda_ESPERA_2021_08.12.2021.pdf
- [2021] **Conferinta Internationala „Istanbul Finance Congress”** Istanbul



Participare la Conferinta Internationala „Istanbul Finance Congress”, SESSION 3.1, ROOM 1,

4-5 noiembrie 2021 cu lucrarea Maxim, L. G. (2021) - ***The Importance of Efficiency of the Supply Process for Retail Companies: Case Study.***

Link: <http://www.pressacademia.org/wp-content/uploads/2021/11/IFC.2021-Congress.Program-Final.3.11.2021.pdf>

[2021] **Conferinta Internationala „INTERNATIONAL STRATEGIC RESEARCHES CONGRESS”**

Antalya

Participare la Conferinta Internationala „INTERNATIONAL STRATEGIC RESEARCHES CONGRESS”, 1st Session, Salon 1, 28-31 octombrie 2021 cu lucrarea Maxim, L. G. (2021) - ***Strategic Analysis Model. Porter's 5 Forces Model: Case Study.***

Link: <http://antalya2021.theisrc.com/index.php/en/isrc2021-28-31-october-2021/>

[2020] **Conferinta Internationala “Defence resources management in 21st century”**

Brasov

Participare la Conferinta Internationala “Defence resources management in 21st century”, panel Defense economics, 12-13 noiembrie 2020, conferință indexată în baza de date “Central and Eastern European Online Library” – CEEOL (<https://www.ceeol.com/search/article-detail?id=936267>), cu lucrarea: Maxim, L. G. (2020) - ***Blue ocean - necessary but not enough***, si publicata in volumul conferintei, Defense Resources Management in the 21st Century, vol. 15, pp. 183-187.

Link: <http://www.codrm.eu/2020.php>